

# Qui veut être mon Business angel ?

Chef(fe)s d'entreprise, porteurs de projet, rencontrez des réseaux de business angels pour financer et vous accompagner dans vos projets !

## Dossier de candidature

## Qui veut être mon Business Angel ?

23 novembre 2023

### A qui s'adresse cet événement ?

A tout porteur de projet et chef(fe) d'entreprise qui souhaite faire financer son projet et / ou se faire accompagner et conseiller par un business angel et ainsi bénéficier de son réseau et de son expérience.

Il peut s'agir d'un projet de création, de développement ou de reprise d'entreprise.

### Qu'est-ce qu'un business angel ?

Un business angel peut être une personne physique ou morale qui décide d'investir une partie de son patrimoine financier dans des sociétés. Il ou elle a donc une réelle expérience de la vie entrepreneuriale qui l'amène à partager son carnet d'adresses, ses structures et à prodiguer des conseils judicieux pour favoriser le développement de l'entreprise et la conduire à sa réussite. En général, il reste minoritaire au capital de l'entreprise mais participe activement à la vie de l'entreprise et à la prise de décision.

### Pourquoi faire appel à un business angel ?

Les business angels apportent non seulement des fonds pour renforcer les fonds propres de la société et lui permettre de percer sur son marché, mais aussi leur expérience, leurs compétences ainsi qu'une caution morale au projet et à son porteur.

Le financement par les business angels est un formidable effet de levier pour obtenir d'autres financements (bancaires par exemple).

### Critères d'éligibilité du porteur de projet

- Être âgé d'au moins de 18 ans
- Avoir un projet de création ou de développement d'activité sérieux et abouti
- Pas de montant maximum de financement requis

## Déroulé de l'événement

Les candidats intéressés doivent remplir le dossier de candidature ci-après et le retourner complet à la CCI par mail à [businessangel@cci.nc](mailto:businessangel@cci.nc) avant le 29 septembre.

Les dossiers reçus seront étudiés et les candidats sélectionnés seront reçus devant le jury la semaine du 30 octobre.

Les candidats retenus seront ensuite accompagnés dans la préparation de leur pitch au mois de novembre pour venir convaincre des Business Angels le 23 novembre prochain à l'auditorium de la CCI.

Ils pourront ensuite rencontrer les Business Angels qui se seront positionnés lors d'un speed-meeting, à l'issue des présentations.

Les transactions se font a posteriori et à discrétion de l'entrepreneur et du Business Angel.

## Éléments à joindre obligatoirement

- **Le dossier de candidature comprenant :**
  - Un résumé opérationnel
  - Le dossier complété
- **Un business plan complet comprenant :**
  - Présentation détaillée de l'activité
  - Etude de marché
  - Business model
  - Etude financière (plan de financement, compte de résultat sur 3 ans, seuil de rentabilité, plan de trésorerie sur 1 an)
- **Pour les entreprises en activité :**
  - Les 3 derniers états financiers (bilan, compte de résultat)
- **Le règlement et droit à l'image signé**

### Qu'est-ce qu'un résumé opérationnel ?

Un résumé opérationnel (ou **executive summary**) est une partie du business plan qui résume le projet de création d'entreprise, il permet de présenter les points clés du projet offrant ainsi la possibilité aux investisseurs de se faire rapidement une opinion sur le potentiel de la future entreprise.

Il est découpé en 4 points :

- Le marché
- Le business model
- L'équipe
- Le financement

Votre résumé opérationnel ne doit pas excéder le format d'une « **page A4** ». Tout autre modèle entraînera le rejet de votre candidature.

### **Qu'est-ce qu'un business model ?**

Un business model, appelé également modèle économique ou modèle d'affaires, décrit précisément comment votre entreprise va gagner de l'argent. En pratique, cela revient à définir ce que vous allez vendre, auprès de quels clients, dans quel but, de quelle manière et pour quel bénéfice.

Il s'agit de décrire en quelque sorte votre activité de manière détaillée. La description de votre modèle économique est l'une des pièces maîtresses de votre projet d'entreprise. Votre business model sert une stratégie que vous aurez définie au préalable.

Suivre les conseils pour réaliser [son business model](#)

### **Qu'est-ce qu'un business plan ?**

Le business plan est le document qui détaille l'ensemble de votre projet ainsi que l'évolution attendue de l'entreprise sur les 3 premières années d'activité. En plus du business model et de la présentation de la société, il doit obligatoirement contenir une étude financière comprenant :

- le plan de financement (montant total des investissements nécessaires et ressources financières mobilisées) ;
- le compte de résultat prévisionnel sur 3 ans ;
- le seuil de rentabilité ;
- le plan de trésorerie de la 1<sup>ère</sup> année.

Consulter la fiche pratique "[Réussir votre business plan](#)"

Informations : [businessangel@cci.nc](mailto:businessangel@cci.nc)

## Nom et coordonnées

---

Nom et Prénom :

Raison sociale :

Entité juridique :

Noms des gérants :

Adresse physique :

Téléphone :

Mail :

Site web :

## ENTREPRISE - Activité

---

Date de création de l'entreprise :

Secteur d'activité :

Nombre d'employés :

Services ou produits proposés :

## ENTREPRISE - Nature du projet / Etat d'avancement

---

Création

Reprise

Développement d'activité

Phase d'amorçage (idée)

Phase de lancement

Phase de commercialisation

## GÉRANT OU ÉQUIPE - Présentation

---

Présentation du gérant ou de l'équipe

*Domaines d'expertise, poste dans l'entreprise, volonté de participer à l'événement*

## ENTREPRISE

---

*En quelques mots, en quoi consiste votre activité ?*

# RÉSUMÉ OPÉRATIONNEL

---

Empty box for the operational summary content.

## A combien estimez-vous vos besoins en levée de fonds (en CFP) – A titre indicatif -

---

*Quel est le montant de votre plan de financement ?*

- Moins de 1 million
- Entre 1 et 10 millions
- Entre 10 et 30 millions
- Entre 30 et 50 millions
- Plus de 50 millions

*A hauteur de quel montant sollicitez-vous les Business Angels ?*

*Quel pourcentage de votre capital social êtes-vous prêt à céder en contrepartie de ce financement ?*

*A combien s'élève votre apport personnel ?*

## MOTIVATION

---

*Quelles sont vos motivations pour participer à cet événement ?*

## INFORMATIONS

---

Pour toute demande d'information, vous pouvez nous écrire à :  
[businessangel@cci.nc](mailto:businessangel@cci.nc) ou par téléphone au : **24.23.14**