

Qui veut être mon Business angel ?

Porteurs de projet, rencontrez des réseaux de business angels
pour financer et vous accompagner dans vos projets !

Dossier de candidature

Qui veut être mon Business Angel ?

27 octobre 2022

A qui s'adresse cet événement ?

A tout porteur de projet qui souhaite faire financer son projet et / ou se faire accompagner et conseiller par un business angel et ainsi bénéficier de son réseau et de son expérience.

Il peut s'agir d'un projet de création, de développement ou de reprise d'entreprise.

Qu'est-ce qu'un business angel ?

Un business angel peut être une personne physique ou morale qui décide d'investir une partie de son patrimoine financier dans des sociétés. Il ou elle a donc une réelle expérience de la vie entrepreneuriale qui l'amène à partager son carnet d'adresses, ses structures et à donner des conseils judicieux pour favoriser le développement de l'entreprise et la conduire à sa réussite. En général, il reste minoritaire au capital de l'entreprise mais participe activement à la vie de l'entreprise et à la prise de décision.

Pourquoi faire appel à un business angel ?

Les business angels apportent non seulement des fonds pour renforcer les fonds propres de l'entreprise et lui permettre de percer sur son marché, mais aussi leur expérience, leurs compétences ainsi qu'une caution morale au projet et à son porteur.

Le financement par les business angels est un formidable effet de levier pour obtenir d'autres financements (bancaires par exemple).

Critères d'éligibilité du porteur de projet

- Être âgé d'au moins de 18 ans
- Avoir un projet sérieux et abouti

Déroulé de l'événement

Les candidats intéressés doivent remplir le dossier de candidature ci-après et le retourner complet à la CCI par mail à businessangel@cci.nc avant le 2 septembre.

Les dossiers reçus seront étudiés et les candidats sélectionnés seront reçus devant le jury la semaine du 26 septembre.

Les candidats retenus seront ensuite accompagnés dans la préparation de leur pitch au mois d'octobre pour venir convaincre des Business Angels le 27 octobre prochain à l'auditorium de la CCI.

Ils pourront ensuite rencontrer les Business Angels qui se seront positionnés lors d'un speed-meeting, à l'issue des présentations.

Les transactions se font a posteriori et à discrétion de l'entrepreneur et du Business Angel.

Éléments à joindre obligatoirement

- **Le dossier de candidature comprenant :**
 - Un résumé opérationnel
 - Le dossier complété
- **Un business plan complet comprenant :**
 - Présentation détaillée de l'activité
 - Etude de marché
 - Business model
 - Etude financière (plan de financement, compte de résultat sur 5 ans, Seuil de rentabilité, plan de trésorerie sur 1 an)
- **Le règlement et droit à l'image signé**

Qu'est-ce qu'un résumé opérationnel ?

Un résumé opérationnel (ou **executive summary**) est une partie du Business model qui résume le projet de création d'entreprise, il permet de présenter les points clés du projet offrant ainsi la possibilité aux investisseurs de se faire rapidement une opinion sur le potentiel de la future entreprise.

Il est découpé en 4 points :

- Le marché
- Le business model
- L'équipe
- Le financement

Votre résumé opérationnel ne doit pas excéder le format "une page A4".
Tout autre modèle entraînera le rejet de votre candidature.

Qu'est-ce qu'un business model ?

Un business model, appelé également modèle économique ou modèle d'affaires, décrit précisément comment votre entreprise va gagner de l'argent. En pratique, cela revient à définir ce que vous allez vendre, auprès de quels clients, dans quel but, de quelle manière et pour quel bénéfice.

Il s'agit de décrire en quelque sorte votre activité de manière détaillée. La description de votre modèle économique est l'une des pièces maîtresses de votre projet d'entreprise. Votre business model sert une stratégie que vous aurez définie au préalable.

Suivre les conseils pour réaliser [son business model](#)

Que doit contenir le business plan ?

En plus de la présentation détaillée de l'activité, de l'étude de marché et du business model, le Business Plan doit contenir le plan de financement (montant du financement et apport en fond propre), le compte de résultat prévisionnel sur 5ans, le seuil de rentabilité et le plan de trésorerie de la 1^{ère} année.

Pour les entreprises en développement et les projets de reprise d'entreprise, fournir un état financier N-1 a minima.

Vous pouvez consulter les ressources ci-dessous afin de vous aider dans la réalisation de votre business plan :

- Fiche pratique "[Réussir votre business plan](#)"
- Article "[Qu'est-ce qu'un business plan?](#)"
- Article "[Réaliser son prévisionnel financier](#)"

Informations : businessangel@cci.nc

Nom et coordonnées

Nom et Prénom :

Raison sociale :

Entité juridique :

Noms des gérants :

Adresse physique :

Téléphone :

Mail :

Site web :

ENTREPRISE - Activité

Date de création de l'entreprise :

Secteur d'activité :

Nombre d'employés :

Services ou produits proposés :

Votre entreprise est-elle :

- En phase d'amorçage (idée stade R&D)
- En phase de lancement (produit / service validé, en attente de financements) En phase de
- développement

GÉRANT OU ÉQUIPE - Présentation

Présentation du gérant ou de l'équipe

Domaines d'expertise, poste dans l'entreprise, volonté de participer à l'événement

ENTREPRISE

En quelques mots, en quoi consiste votre activité ?

RÉSUMÉ OPÉRATIONNEL

Empty box for the operational summary content.

A combien estimez-vous vos besoins en levée de fonds (en CFP) – A titre indicatif -

Quel est le montant de votre plan de financement ?

- Moins de 1 million
- Entre 1 et 10 millions
- Entre 10 et 30 millions
- Entre 30 et 50 millions Plus
- de 50 millions

A quelle hauteur sollicitez-vous les Business Angels ?

Quel pourcentage de votre capital social êtes-vous prêt à céder en contrepartie de ce financement ?

A combien s'élève votre apport personnel ?

MOTIVATION

Quelles sont vos motivations pour participer à cet événement ?

INFORMATIONS

Pour toute demande d'information, vous pouvez nous écrire à :
businessangel@cci.nc ou par téléphone au : **24.23.14**